



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Kundenbetreuung & Auftragsmanagement Gleitzeitregelung & Home Office Möglichkeit

Ort: Düsseldorf

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Kategorie: Industrie / Maschinenbau

Gehalt: 48.000 € - 55.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein innovatives Maschinenbauunternehmen mit Sitz in Düsseldorf, das seit vielen Jahren erfolgreich industrielle Anlagen und Automatisierungslösungen für internationale Kunden entwickelt. Das Unternehmen legt großen Wert auf eine partnerschaftliche Zusammenarbeit, moderne Technologien und eine wertschätzende Unternehmenskultur.

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Kundenbetreuung & Auftragsmanagement - Gleitzeitregelung & Home Office Möglichkeit

Ihre Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung in einem wirtschaftlich stabilen Industrieunternehmen
- Attraktive Vergütung + Urlaubsgeld/Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage
- Gleitzeitregelung und Möglichkeit zu anteiligem Mobile Office
- Moderne Arbeitsplätze und hochwertige technische Ausstattung



- Intensive Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge & Corporate Benefits
- Gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkplätze

Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner (m/w/d) für nationale und internationale Kunden im operativen Tagesgeschäft
- Erstellung von Angeboten, Auftragsbestätigungen und Bearbeitung eingehender Bestellungen
- Terminverfolgung und Abstimmung mit Produktion, Logistik und Einkauf
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Auftragsdaten im ERP-System
- Unterstützung des Außendienstes bei der Vorbereitung von Kundenterminen
- Koordination von Reklamationen und Serviceanfragen
- Erstellung von Auswertungen und Vertriebskennzahlen
- Sicherstellung eines professionellen und serviceorientierten Kundenkontakts

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. Industriekaufmann (m/w/d), Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise im Industrie- oder Maschinenbauumfeld
- Gute ERP-Kenntnisse (z. B. SAP, Microsoft Dynamics o. Ä.)
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie sichere Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Strukturierte, zuverlässige und lösungsorientierte Arbeitsweise

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" (Bewerber Kundenservice - September 2021)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Düsseldorf und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A47502



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH
Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730
Telefax: +49 211 54558749

Cüsters
Finding Competence

Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

