



Personalberater (m/w/d) Für echte Performer: Vertriebschance in Düsseldorf mit Ausbaupotenzial

Du bist ein Machertyp, der nicht lange fackelt, sondern einfach liefert?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Denn bei BS Cüsters hast du die Möglichkeit, mit dem perfekten Mix aus starker Persönlichkeit, Leidenschaft und Performance deine Bewerber (m/w/d) und Kunden erfolgreich zusammenzubringen.

BS Cüsters ist ein inhabergeführtes Mitglied der deutschlandweiten BS Gruppe, die 2019 von Focus Business als bester Dienstleister im deutschsprachigen Raum ausgezeichnet wurde.

Personalberater (m/w/d) - Für echte Performer: Vertriebschance in Düsseldorf mit Ausbaupotenzial

Deine Vorteile:

- **Mehr Freiheit geht kaum:** Gestalte deinen Arbeitsalltag selbst – Early Bird oderachteule, bei uns zählt das Ergebnis.
- **Attraktives Gehalt:** Je nach Erfahrung liegst du bei uns zwischen 60–80k Gesamtvergütung.
- **Gestaltungsspielraum:** Bring deine Ideen ein, bau deine eigene Region auf und gestalte aktiv den Erfolg der Firma mit.
- **Kurze Wege, schnelle Entscheidungen:** Keine Bürokratie – du arbeitest direkt mit der Geschäftsführung zusammen.
- **Unbefristeter Arbeitsvertrag:** 30 Urlaubstage und flexible Homeoffice-Optionen (bis zu 2 Tage/Woche).



- **Weiterentwicklung garantiert:** Mentoring direkt mit Geschäftsführer Robin + Trainings, die dich weiterbringen.
- **Teamspirit pur:** Dynamisches Team, enger Austausch, gegenseitiges Lernen – wir feiern Erfolge gemeinsam.
- **Top-Location:** Modernes Büro direkt am Rhein in Düsseldorf.

Deine Herausforderungen:

- Du startest als **360-Grad-Personalberater (m/w/d)**: Vertrieb & Recruiting – in beiden Welten fühlst du dich wohl.
- **Neukundenakquise** und Aufbau deiner eigenen Kundenregion.
- Du betreust deine **Projekte von A bis Z**: von der Bedarfsanalyse über Kandidatensuche bis zur erfolgreichen Besetzung.
- **Active Sourcing & Performance Recruiting:** Du jagst nicht, sondern du findest.
- Vollständige **Begleitung des Recruitingprozesses**: Identifikation, Interviews, Vorstellung beim Kunden, Vertragsverhandlung bis zum Closing.
- Du **entwickelst Kundenbeziehungen** langfristig weiter und wirst zu einem echten Partner an ihrer Seite.

Dein Profil:

- **Kaufmännische Ausbildung oder Studium** – alles fein, solange du im Vertrieb brennst.
- Mindestens 1–2 Jahre Erfahrung in der Personalvermittlung / Personaldienstleistung als **Sales Consultant (m/w/d), Account Manager (m/w/d)** oder **Personalberater (m/w/d)**.
- **Macher-Mentalität:** Du willst Umsatz, Verantwortung und Erfolg und gehst dafür auch die Extrameile.
- Du arbeitest zielorientiert, eigenständig und bringst **Herzblut für Wachstum** mit.
- Empathische, freundliche und professionelle **Kommunikation auf allen Ebenen**.
- Englischkenntnisse nice-to-have – **deine Einstellung ist wichtiger als Perfektion**.

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Für alle, die auf der Suche nach einem Personalvermittler sind, der sich wirklich gut kümmert, kann ich BS Cüsters absolut weiterempfehlen". (*Bewerber interne Stelle - September 2021*)

Überzeuge Dich selbst und werde Teil unseres sympathischen Teams!

Referenz-Nummer: 908260A47249



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH

Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

