



## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) mit Schwerpunkt nationale & internationale Kunden

**Ort:** Erkrath

**Vertragsart:** Festanstellung beim Kunden

**Arbeitszeitmodell:** Vollzeit

**Kategorie:** Metallverarbeitung

**Gehalt:** 50.000 € - 60.000 € p.a.

**Startzeitpunkt:** nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein etabliertes Metallhandelsunternehmen im Raum Düsseldorf mit langjähriger Marktpräsenz und einem breiten Kundenstamm im In- und Ausland. Das mittelständische Unternehmen verbindet traditionelle Werte mit modernen Geschäftspraktiken und bietet Ihnen ein professionelles Arbeitsumfeld in der dynamischen Metallbranche.

### Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - mit Schwerpunkt nationale & internationale Kunden

#### Ihre Vorteile:

- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Spannendes und vielseitiges Tätigkeitsfeld mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Festanstellung
- Angenehmes Betriebsklima in einem eingespielten Team mit flachen Hierarchien
- Förderung von eigenverantwortlichem Arbeiten und persönlicher Weiterentwicklung
- Moderner Arbeitsplatz mit zeitgemäßer technischer Ausstattung und ergonomischen Büromöbeln
- Umfassende Einarbeitung durch erfahrene Kollegen und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten



### Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen eigenverantwortlich einen festen Kundenstamm und entwickeln bestehende Geschäftsbeziehungen systematisch weiter, dabei führen Sie regelmäßige Beratungsgespräche und identifizieren neue Verkaufspotenziale
- Kompetente Beratung Ihrer Kunden per Telefon und E-Mail steht im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit - Sie sind der erste Ansprechpartner (m/w/d) für Produktanfragen
- Sie erstellen präzise Angebote und kalkulieren Preise unter Berücksichtigung aktueller Marktentwicklungen, dabei verhandeln Sie geschickt und sorgen für profitable Abschlüsse
- Die komplette Auftragsabwicklung liegt in Ihren Händen: von der Angebotserstellung über die Koordination mit der Disposition bis zur finalen Rechnungsstellung
- Darüber hinaus pflegen Sie sorgfältig die Kundendatenbank und erstellen aussagekräftige Verkaufsstatistiken zur kontinuierlichen Optimierung der Vertriebsprozesse

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung als Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation wie Bürokaufmann (m/w/d) oder Kaufmann für Büromanagement (m/w/d)
- Idealerweise bringen Sie bereits Berufserfahrung im B2B-Vertrieb mit, besonders geschätzt werden Kenntnisse in der Metallbranche oder verwandten technischen Bereichen
- Sie sind kommunikationsstark, kundenorientiert und verfügen über Verhandlungsgeschick sowie eine ausgeprägte Serviceorientierung
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen und ERP-Systemen sowie Lernbereitschaft für branchenspezifische Software runden Ihr Profil ab
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind unerlässlich, Englischkenntnisse für die internationale Kundenbetreuung sind von Vorteil

### kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" (*Bewerber Kundenservice - September 2021*)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Erkrath und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A46553



## Ihr Ansprechpartner:



**BS Cüsters GmbH**

Cecilienallee 57  
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



**Robin Cüsters**  
Geschäftsführer

[bewerbung@bs-cuesters.de](mailto:bewerbung@bs-cuesters.de)  
[bs-cuesters.de](https://bs-cuesters.de)

