



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) mit Schwerpunkt nationale & internationale Kunden

Ort: Erkrath

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Kategorie: Metallverarbeitung

Gehalt: 50.000 € - 60.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein etabliertes Metallhandelsunternehmen im Raum Düsseldorf mit langjähriger Marktpräsenz und einem breiten Kundenstamm im In- und Ausland. Das mittelständische Unternehmen verbindet traditionelle Werte mit modernen Geschäftspraktiken und bietet Ihnen ein professionelles Arbeitsumfeld in der dynamischen Metallbranche.

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - mit Schwerpunkt nationale & internationale Kunden

Ihre Vorteile:

- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Spannendes und vielseitiges Tätigkeitsfeld mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Festanstellung
- Angenehmes Betriebsklima in einem eingespielten Team mit flachen Hierarchien
- Förderung von eigenverantwortlichem Arbeiten und persönlicher Weiterentwicklung
- Moderner Arbeitsplatz mit zeitgemäßer technischer Ausstattung und ergonomischen Büromöbeln
- Umfassende Einarbeitung durch erfahrene Kollegen und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten



Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen eigenverantwortlich einen festen Kundenstamm und entwickeln bestehende Geschäftsbeziehungen systematisch weiter, dabei führen Sie regelmäßige Beratungsgespräche und identifizieren neue Verkaufspotenziale
- Kompetente Beratung Ihrer Kunden per Telefon und E-Mail steht im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit - Sie sind der erste Ansprechpartner (m/w/d) für Produktanfragen
- Sie erstellen präzise Angebote und kalkulieren Preise unter Berücksichtigung aktueller Marktentwicklungen, dabei verhandeln Sie geschickt und sorgen für profitable Abschlüsse
- Die komplette Auftragsabwicklung liegt in Ihren Händen: von der Angebotserstellung über die Koordination mit der Disposition bis zur finalen Rechnungsstellung
- Darüber hinaus pflegen Sie sorgfältig die Kundendatenbank und erstellen aussagekräftige Verkaufsstatistiken zur kontinuierlichen Optimierung der Vertriebsprozesse

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung als Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation wie Bürokaufmann (m/w/d) oder Kaufmann für Büromanagement (m/w/d)
- Idealerweise bringen Sie bereits Berufserfahrung im B2B-Vertrieb mit, besonders geschätzt werden Kenntnisse in der Metallbranche oder verwandten technischen Bereichen
- Sie sind kommunikationsstark, kundenorientiert und verfügen über Verhandlungsgeschick sowie eine ausgeprägte Serviceorientierung
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen und ERP-Systemen sowie Lernbereitschaft für branchenspezifische Software runden Ihr Profil ab
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind unerlässlich, Englischkenntnisse für die internationale Kundenbetreuung sind von Vorteil

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" (Bewerber Kundenservice - September 2021)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Erkrath und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A46553



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH
Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730
Telefax: +49 211 54558749

Cüsters
Finding Competence

Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

