



360-Grad-Personalberater (m/w/d) – Vertriebsfokus

Du bist **Personalberater durch und durch**, denkst in **Umsatz, Abschlüssen und Beziehungen** und willst nicht verwalten, sondern **wirklich etwas bewegen**?

Bei **BS Cüsters** suchen wir keinen klassischen Recruiter, sondern einen **erfahrenen 360-Grad-Personalberater**, der seinen Schwerpunkt klar im **Vertrieb** sieht, Kunden aufbaut, Umsätze verantwortet und Projekte von A bis Z zum Abschluss bringt.

BS Cüsters ist ein inhabergeführtes Unternehmen der deutschlandweiten **BS Gruppe** (FOCUS Business: „Bester Dienstleister“), mit kurzen Entscheidungswegen, echtem Gestaltungsspielraum und klarem Performance-Anspruch.

360-Grad-Personalberater (m/w/d) – Vertriebsfokus

Deine Vorteile:

- **360-Grad-Rolle mit Vertriebsfokus:** Du gewinnst Kunden, baust deine Region auf und besetzt deine Mandate eigenständig.
- **Umsatz & Wirkung:** Du arbeitest ergebnisorientiert, übernimmst Verantwortung für deinen Erfolg und siehst direkte Ergebnisse.
- **Maximale Freiheit:** Arbeitszeiten und -weise bestimmst du selbst – entscheidend ist dein Output.
- **Attraktive Gesamtvergütung:** je nach Erfahrung **60-80 k** (Fix + variabler Anteil).
- **Gestaltungsspielraum:** Eigene Ideen, eigene Kunden, eigenes Gebiet – du baust aktiv mit.
- **Direkter Draht zur Geschäftsführer:** Entscheidungen ohne Umwege.
- **Unbefristeter Vertrag, 30 Urlaubstage, bis zu 2 Tage Homeoffice.**
- **Persönliche Weiterentwicklung:** Sparring & Mentoring direkt mit dem Geschäftsführer.
- **Modernes Büro in Top-Lage** direkt am Rhein in Düsseldorf.



Deine Herausforderungen:

- Aktive **Neukundenakquise** und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen.
- Eigenständige **Bedarfsanalysen**, Angebotserstellung und Vertragsabschlüsse.
- Steuerung des kompletten Recruiting-Prozesses: Active Sourcing, Interviews, Kundenpräsentationen, Vertragsverhandlungen, Closing.
- Verantwortung für **Umsatz, Pipeline und Projekterfolg**.
- Aufbau langfristiger Kundenpartnerschaften mit echtem Mehrwert.

Dein Profil:

- **Mehrjährige Erfahrung in der Personalberatung / Personaldienstleistung** (360 Grad).
- Klarer **Vertriebsschwerpunkt** – Akquise, Abschlüsse und Umsatz motivieren dich.
- Unternehmerisches Denken, Eigenverantwortung und Leistungsbereitschaft.
- Strukturierte, verbindliche Arbeitsweise mit Abschlussstärke.
- Souveräne Kommunikation auf Augenhöhe mit Entscheidern.
- Kaufmännische Ausbildung oder Studium – wichtig ist deine **Performance**, nicht der Titel.

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Für alle, die auf der Suche nach einem Personalvermittler sind, der sich wirklich gut kümmert, kann ich BS Cüsters absolut weiterempfehlen". (*Bewerber interne Stelle - September 2021*)
Überzeuge Dich selbst und werde Teil unseres sympathischen Teams!

Referenz-Nummer: 908260A47637

Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH
Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730
Telefax: +49 211 54558749

Cüsters
Finding Competence

Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

