



Personalsacharbeiter (m/w/d) B2B Vertrieb & hybrides Arbeiten

Ort: Ratingen

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Kategorie: Werkzeugindustrie

Gehalt: 50.000 € - 55.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein europaweit tätiges Industrieunternehmen, das mit einem umfassenden Leistungspaket aus ProzessKnowhow und Werkzeugkompetenz Fertigungsprozesse seiner Kunden optimiert. Das Produktpotfolio umfasst Präzisions und Zerspanungswerkzeuge, Spann und Messmittel, Handwerkzeuge sowie Lösungen aus den Bereichen Arbeitssicherheit und Umweltschutz.

Personalsacharbeiter (m/w/d) B2B Vertrieb & hybrides Arbeiten

Ihre Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung mit **langfristiger Perspektive**
- Moderne Arbeitsbedingungen mit der Möglichkeit zum **hybriden Arbeiten**
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten
- **30 Tage Urlaub** und **flexible Arbeitszeiten** für eine ausgewogene WorkLifeBalance
- Individuelle Weiterbildungs und Entwicklungsmöglichkeiten
- **Betriebliche Altersvorsorge**, vermögenswirksame Leistungen und zusätzliche Benefits
- Kollegiales, wertschätzendes Umfeld mit flachen Hierarchien
- Getränke, Events und weitere Annehmlichkeiten im modernen Büro



Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung eines festen Kundenstamms im B2BBereich
- Aktive Kundenansprache und Bindung im Rahmen des telefonischen Vertriebs
- Auftragsannahme und vollständige Bearbeitung von Bestellungen – von der Angebotserstellung bis zur Auslieferung
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten, Kalkulationen und Preislisten
- Pflege und Aktualisierung von Kunden und Stammdaten im ERPSystem
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Reklamationen in Abstimmung mit dem Vertriebsaußendienst
- Unterstützung bei der Analyse und Auswertung von Kennzahlen zur Vertriebssteuerung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen aus Einkauf, Logistik und Technik
- Beteiligung an Projekten zur Prozessoptimierung im Kundenmanagement

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann für Groß und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder vergleichbar
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer kundenorientierten B2BFunktion
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude am Kundenkontakt
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute Kenntnisse in MS Office, ERPSysteme von Vorteil
- Technisches Verständnis und Interesse an industriellen Produkten wünschenswert
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Freundlich, zuverlässig und schnell" (Bewerber Kundenservice - November 2020)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Ratingen und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A47899



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH
Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730
Telefax: +49 211 54558749

Cüsters
Finding Competence

Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

