



Personalsacharbeiter (m/w/d) B2B Vertrieb & hybrides Arbeiten

Ort: Ratingen

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Kategorie: Werkzeugindustrie

Gehalt: 50.000 € - 55.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein europaweit tätiges Industrieunternehmen, das mit einem umfassenden Leistungspaket aus ProzessKnowhow und Werkzeugkompetenz Fertigungsprozesse seiner Kunden optimiert. Das Produktportfolio umfasst Präzisions- und Zerspanungswerkzeuge, Spann- und Messmittel, Handwerkzeuge sowie Lösungen aus den Bereichen Arbeitssicherheit und Umweltschutz.

Personalsacharbeiter (m/w/d) B2B Vertrieb & hybrides Arbeiten

Ihre Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung mit **langfristiger Perspektive**
- Moderne Arbeitsbedingungen mit der Möglichkeit zum **hybriden Arbeiten**
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten
- **30 Tage Urlaub** und **flexible Arbeitszeiten** für eine ausgewogene WorkLifeBalance
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- **Betriebliche Altersvorsorge**, vermögenswirksame Leistungen und zusätzliche Benefits
- Kollegiales, wertschätzendes Umfeld mit flachen Hierarchien
- Getränke, Events und weitere Annehmlichkeiten im modernen Büro



Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung eines festen Kundenstamms im B2BBereich
- Aktive Kundenansprache und bindung im Rahmen des telefonischen Vertriebs
- Auftragsannahme und vollständige Bearbeitung von Bestellungen – von der Angebotserstellung bis zur Auslieferung
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten, Kalkulationen und Preislisten
- Pflege und Aktualisierung von Kunden und Stammdaten im ERPSystem
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Reklamationen in Abstimmung mit dem Vertriebsaußendienst
- Unterstützung bei der Analyse und Auswertung von Kennzahlen zur Vertriebssteuerung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen aus Einkauf, Logistik und Technik
- Beteiligung an Projekten zur Prozessoptimierung im Kundenmanagement

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann für Groß und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder vergleichbar
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer kundenorientierten B2BFunktion
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude am Kundenkontakt
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute Kenntnisse in MS Office, ERPSysteme von Vorteil
- Technisches Verständnis und Interesse an industriellen Produkten wünschenswert
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Freundlich, zuverlässig und schnell" (*Bewerber Kundenservice - November 2020*)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Ratingen und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A47899



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH

Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

