



Werkstudent im Vertrieb (m/w/d) Telefonische Kundenakquise und- betreuung

Du suchst einen Studentenjob in einem interessanten Umfeld, das du aktiv mitgestalten kannst? Du bist flexibel und beweglich genug, um dich auf rasch ändernde Situationen und Menschen mit unterschiedlichen Charakteren einstellen zu können?

BS Cüsters ist als inhabergeführtes Unternehmen und Teil der bundesweit tätigen BleckmannSchulze Gruppe mit Fokus auf den Dienstleistungen direkte Personalvermittlung und Arbeitnehmerüberlassung. Starte mit uns durch und bewirb dich jetzt für den Standort Düsseldorf, um während deines Studiums wertvolle Praxiserfahrung im Bereich der Personaldienstleistung zu sammeln. Wir suchen ab sofort einen:

Werkstudent im Vertrieb (m/w/d) - Telefonische Kundenakquise und- betreuung

Deine Vorteile:

- Blicke deinem Studium mit 16,00€ Stundenlohn bei zusätzlicher, leistungsorientierter Vergütung entspannt entgegen.
- Hole dir bei 15-20 Wochenstunden den geballten Sales-Wissensboost für deine berufliche Zukunft – Genaue Arbeitszeiten und -tage auf deine Uniwoche mit uns individuell abgestimmt.
- Freue dich auf die „BS Wohlfühlatmosphäre“ bei Duz-Kultur, Open-Door-Policy und vieles mehr
- Lege dir den Grundstein für deine berufliche Zukunft im Sales -Segment – ggf. sogar bei BS Cüsters?

Dein Profil:

- Du befindest dich in deinem Studium und bist auf der Suche nach einer langfristigen



studienbegleitenden Tätigkeit, in der du deine kommunikativen Fähigkeiten und deinen Spaß am Vertrieb erfolgreich einsetzen kannst.

- Parallel zu deinem Studium möchtest du bei flexiblen Arbeitszeiten Berufserfahrung in der Kundengewinnung, -betreuung und -bindung sammeln.
- Im telefonischen Austausch mit Kunden trittst du souverän auf und bist eine kommunikationsstarke und überzeugende Persönlichkeit.
- Dein Engagement und Teamgeist sowie die Fähigkeit komplexe Aufgaben selbstständig zu strukturieren, macht dich zum interessanten Kandidaten (m/w/d) für diese Position.
- Mit dem MS-Office-Paket (Word, Excel, Outlook) arbeitest du sicher und versiert.

Dein Aufgabenbereich:

- Im Anschluss an deine gewissenhafte Einarbeitung unterstützt du das Vertriebsteam bei verschiedensten Aufgaben in der Kundenbetreuung und -gewinnung.
- Deine Kernaufgabe am Telefon ist die Terminvereinbarung bei Neukunden in und um Düsseldorf
- Zudem bist du verantwortlich für die Bestandskundenpflege und garantierst durch einen kontinuierlichen Kontakt, dass uns dort kein Auftrag entgeht.
- Das Anbieten des Dienstleistungsangebots wird zu deiner täglichen Routine, genauso wie die Pflege und Aktualisierung des CRM Systems sowie der vertrieblichen Daten.
- Kreative Ideen zu neuen Vertriebswegen bringst du aktiv mit ein, identifizierst durch Beobachtung des Wettbewerbs und Recherchearbeiten Kunden- und Auftragspotenziale und leistest so einen wichtigen Beitrag zum Erfolg des Vertriebs.

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Für alle, die auf der Suche nach einem Personalvermittler sind, der sich wirklich gut kümmert, kann ich BS Cüsters absolut weiterempfehlen". (Bewerber interne Stelle - September 2021)

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 908260A24590

Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH

Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

