



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für ein führendes Energieunternehmen

Ort: Krefeld

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit (38,5 Std./Woche)

Kategorie: Energie

Gehalt: bis zu 55.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber ist ein traditionsreiches Energieunternehmen, das seit über sieben Jahrzehnten bundesweit Kunden mit innovativen Energielösungen versorgt.

Mit einem starken Fokus auf Versorgungssicherheit, Nachhaltigkeit und Servicequalität leistet das Unternehmen einen entscheidenden Beitrag zur Energiewende.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) - für ein führendes Energieunternehmen

Ihre Vorteile:

- **Gestaltungsspielraum:** Mitarbeit an der Umsetzung der Energiewende in einem zukunftsorientierten Markt
- **Sicherheit:** Unbefristete Festanstellung in Vollzeit (38,5 Std.) mit langfristiger Perspektive
- **WorkLifeBalance:** 30 Urlaubstage pro Jahr, **flexible Arbeitszeiten** und **mobiles Arbeiten** (Hybrid Office / Home Office)



- **Familienfreundlichkeit:Kindergartenzuschuss** und **JobRadLeasing**
- **Weiterentwicklung:** Interne Schulungen und Schulungsprogramme für Produkt und Vertriebskompetenz
- **Unternehmenskultur:Kollegiales, dynamisches Team** mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- **Standortvorteile:Kostenlose Mitarbeiterparkplätze** und gute Anbindung an den ÖPNV

Ihre Aufgaben:

- Führen professioneller Verkaufsgespräche mit Neu und Bestandskunden – sowohl im Rahmen eingehender Anfragen (Inbound) als auch durch aktive Kundenansprache (Outbound)
- Telefonische Beratung zu Produkten, Servicepaketen und Vertragsoptionen – mit dem Ziel, kundenorientierte und wirtschaftlich erfolgreiche Abschlüsse zu erzielen
- Ermittlung individueller Kundenbedarfe, Entwicklung passgenauer Lösungen und Führung von Preis und Konditionsverhandlungen
- Betreuung und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen über den gesamten Kontaktverlauf hinweg
- Dokumentation aller Gespräche und Vorgänge im CRMSystem sowie enge Abstimmung mit angrenzenden Abteilungen
- Mitwirkung an der Optimierung interner Vertriebsprozesse, um Servicequalität und Effizienz kontinuierlich zu steigern

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im telefonischen Vertrieb von Produkten oder Dienstleistungen, idealerweise im B2C oder B2BBereich
- Sicherer Umgang mit ITSystemen und den gängigen MS OfficeAnwendungen
- Ausgeprägte Kommunikations und Verhandlungskompetenz, gepaart mit Empathie und professionellem Auftreten
- Verkaufstalent mit Freude am aktiven Dialog und Begeisterung für Kundenservice
- Fähigkeit zur Deeskalation in herausfordernden Gesprächssituationen

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" *(Bewerber Kundenservice - September 2021)*

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Krefeld und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A48447



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH

Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

