



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Logistik & Spedition | B2B Sales & Neukundengewinnung

Ort: Mönchengladbach

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Kategorie: Logistik

Gehalt: 48.000 € - 56.000 € p.a.

Startzeitpunkt: nach Vereinbarung

Ihr zukünftiger Arbeitgeber gehört zu den führenden Logistikunternehmen Europas – bekannt für über 90 Jahre Erfahrung, 12.000 Mitarbeitende und ein dichtes Netzwerk, das sich über 17 Länder mit mehr als 170 Standorten erstreckt. Bei diesem internationalen Player treffen moderne Technologien auf konsequentes Wachstum, partnerschaftliche Zusammenarbeit und echte Hands-on-Mentalität.

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Logistik & Spedition | B2B Sales & Neukundengewinnung

Ihre Vorteile:

- **Onboarding & Entwicklung:** Umfassende Einarbeitung, persönlicher Entwicklungsplan sowie Zugang zu Trainings und Vertriebsschulungen



- **Attraktive Vergütung:** Fairer Fixlohn mit variabler Bonuskomponente, vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- **Wohlbefinden & Gesundheit:** Dienstrad (Bikeleasing), jährliche Sport-Challenge, frisches Obst, kostenfreie Getränke, ergonomische Arbeitsplätze
- **Flexible Arbeitszeiten:** Gleitzeitregelung und Option auf Homeoffice nach Absprache
- **Standortvorteile:** Kostenfreie Parkplätze, verkehrsgünstige Lage und moderne Büroeinrichtung
- **Kultur & Gemeinschaft:** Offenes Miteinander, internationale Teams, regelmäßige Teamevents

Ihre Aufgaben:

- Identifikation und Qualifizierung neuer Kunden und Geschäftsmöglichkeiten
- Eigenständige Betreuung des gesamten Vertriebsprozesses im Innendienst – von der Anfrage über die Kalkulation bis zum Vertragsabschluss
- Erstellung und Ausarbeitung von Angeboten, Kalkulationen und Offerten
- Koordination und Terminvereinbarung für den Außendienst sowie Begleitung der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen (Disposition, Key Account, Pricing) zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe
- Einsatz moderner Tools und CRM-Systeme zur Kundengewinnung und Bestandskundenpflege
- Aktive Mitwirkung an der strategischen Weiterentwicklung des Vertriebsinnendienstes

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Spedition & Logistikdienstleistung oder eine kaufmännische Qualifikation mit Logistikbezug
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Speditionsinnendienst, idealerweise im B2B-Umfeld
- Ausgeprägte „Hunter-Mentalität“ – Freude an Akquise, Kommunikation und am Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise mit Eigeninitiative und Organisationstalent

kununu Score / BS Cüsters: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:

"Durch BS Cüsters zu meinem Traumjob" (*Bewerber Kundenservice - September 2021*)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Mönchengladbach und Umgebung!

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406030A47588



Ihr Ansprechpartner:



BS Cüsters GmbH

Cecilienallee 57
40474 Düsseldorf

Telefon: +49 211 54558730

Telefax: +49 211 54558749



Robin Cüsters
Geschäftsführer

bewerbung@bs-cuesters.de
bs-cuesters.de

